

AEG 招贤纳士

销售工程师-全国

工作职责:

- 1、在区域或者行业内建立销售计划，组织实施销售工作。
- 2、建立和培养销售渠道，实现对客户的良好覆盖和服务。
- 3、通过与公司产品、技术及供应链等部门紧密合作，建立和培养广泛的合作伙伴，有效地为包括设计院、盘厂、OEM、施工单位以及最终用户等在内的客户创造价值。
- 4、落实公司的产品推广计划和销售政策，实现个人和团队的季度、年度目标。
- 5、指导、培训和评估团队成员，建设积极和乐观的团队文化。

职位要求:

- 1、良好的教育背景，3年以上销售经验，从事电气元器件行业销售工作，了解中压低压断路器市场，从事过合资品牌销售或渠道管理者优先。
- 2、出色的沟通能力，能够与团队合作，良好的适应性。
- 3、良好的学习能力，对市场和客户需求有敏感性，乐观积极。
- 4、独立思考能力，勇于决断。
- 5、乐于尝试新事物，愿意接受挑战，能够面对压力。
- 6、诚信正直。
- 7、有进一步提升的潜力，愿意与AEG共同成长。

联系我们:

简历投递: hr@aeg-imc.com

公司网址: www.aeg-imc.com

公司地址: 上海奉贤区环城东路 123 弄 2 号